

Raport kwartalny za IV kwartał 2024 r.

QNA Technology S.A.



22 stycznia 2025 r.

Autoryzowany Doradca



Raport sporządzony zgodnie z wymogami określonymi w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Rolę Autoryzowanego Doradcy dla QNA Technology S.A. z siedzibą we Wrocławiu pełni Navigator Capital S.A. z siedzibą w Warszawie (00-105), ul. Twarda 18, wpisana do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000380467.

Spis treści

1. WYBRANE DANE FINANSOWE	4
2. INFORMACJE O RAPORCIE	5
3. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA IV KWARTAŁ 2024	5
<i>a. Informacja o zasadach przyjętych do sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.....</i>	<i>5</i>
<i>b. Skrócony bilans.....</i>	<i>12</i>
<i>c. Skrócony rachunek zysków i strat (wariant porównawczy).....</i>	<i>15</i>
<i>d. Skrócony rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia).....</i>	<i>16</i>
<i>e. Skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym</i>	<i>18</i>
4. POZOSTAŁE INFORMACJE ZA IV KWARTAŁ 2024 R.....	19
<i>a. Podstawowe informacje o Emitencie.....</i>	<i>19</i>
<i>b. Istotne zdarzenia w IV kwartale 2024 r. mające istotny wpływ na działalność i osiągnięte wyniki finansowe przez Emitenta.....</i>	<i>26</i>
<i>c. Opis stanu i realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji.....</i>	<i>32</i>
<i>d. Stanowisko dotyczące możliwości zrealizowania prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym.....</i>	<i>32</i>
<i>e. Podejmowane przez Emitenta w okresie objętym raportem inicjatywy nastawione na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań</i>	<i>32</i>
<i>f. Opis organizacji grupy kapitałowej ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....</i>	<i>32</i>
<i>g. Struktura akcjonariatu Emitenta</i>	<i>33</i>
<i>h. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta w przeliczeniu na pełne etaty.....</i>	<i>33</i>
<i>i. Istotne zdarzenia po dacie raportu.....</i>	<i>33</i>
5. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU DOTYCZĄCE INFORMACJI ZAWARTYCH W RAPORCIE.....	35

1. WYBRANE DANE FINANSOWE

Dane w tys. zł	IV Q 2024	IV Q 2023	I - IV Q 2024	I - IV Q 2023
Przychody netto ze sprzedaży	79	90	327	191
Zysk (strata) ze sprzedaży	-2 367	-79	-9 980	-4 068
Zysk (strata) brutto	-2 377	-34	-9 892	-4 038
Zysk (strata) netto	-2 377	-28	-9 892	-4 033
Amortyzacja	75	73	303	234
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 821	-447	-6 732	-1 725
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-75	-2 820	-619	-5 066
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	-626	0	14 427
Kapitał (fundusz) własny	5 043	13 198	5 043	13 198
Zobowiązania krótkoterminowe	462	149	462	149
Zobowiązania długoterminowe	0	0	0	0
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 060	9 412	2 060	9 412
Należności krótkoterminowe	180	905	180	905
Należności długoterminowe	160	128	160	128

2. INFORMACJE O RAPORCIE

QNA Technology Spółka Akcyjna z siedzibą we Wrocławiu, adres: ul. Duńska 9, 54-427 Wrocław, zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS: 0000982071, NIP: 8943091948, REGON: 366131307 („**QNA Technology S.A.**”, „**Spółka**”, „**Jednostka**”, „**Emitent**”).

Na dzień 31 grudnia 2024 roku kapitał zakładowy QNA Technology S.A. wynosił 180.400,00 zł i dzielił się na 1.804.000 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

Ten dokument („**Raport**”) zawiera kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe QNA Technology S.A. za IV kwartał 2024 r.

Źródłem danych w Raporcie, o ile nie wskazano inaczej, jest QNA Technology S.A.

Dniem publikacji Raportu jest 22 stycznia 2025 r.

Przez kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe w Raporcie rozumie się sprawozdanie finansowe Spółki za okres od 1 października 2024 r. do 31 grudnia 2024 roku („**Okres Sprawozdawczy**”) sporządzone wg polskich zasad rachunkowości.

„**Ustawa o rachunkowości**” lub „**UoR**” oznacza ustawę z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

Raport został przygotowany zgodnie z aktualnym stanem prawnym w oparciu o Regulamin Alternatywnego Systemu Obrotu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz Załącznik nr 3 Regulaminu ASO – „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect”.

3. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA IV KWARTAŁ 2024

a. Informacja o zasadach przyjętych do sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

Niniejszy raport kwartalny QNA Technology S.A. z siedzibą we Wrocławiu („QNA”, „Spółka”, „Emitent”, „Jednostka”) za okres od 1.10.2024 r. do 31.12.2024 r. został sporządzony zgodnie z przepisami Załącznika nr 3 Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. 2019 poz. 351, dalej „UoR”) z uwzględnieniem wymogów § 5 pkt 4.1 ppkt 1) lit. a) Załącznika nr 3 Regulaminu ASO. Walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w złotych polskich.

Przyjęte przez Spółkę zasady rachunkowości są stosowane w sposób ciągły i są zgodne z zasadami rachunkowości stosowanymi w poprzednim roku obrotowym.

Niniejsze kwartalne sprawozdanie finansowe obejmuje okres od 1.10.2024 r. do 31.12.2024 r. i zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

Uwzględniając znowelizowane przepisy ustawy o rachunkowości oraz przyjęte rozwiązania systemowe dotyczące zasad prowadzenia ksiąg rachunkowych określone w Zakładowym Planie Kont – aktywa i pasywa na dzień bilansowy wycenia wg następujących zasad:

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o dotychczasowe umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych obejmuje również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania za okres budowy, montażu i przystosowania. Cenę nabycia lub koszt wytworzenia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia. Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

W przypadku zmian technologii produkcji, przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środka trwałego lub składnika wartości niematerialnych i prawnych, w tym prac rozwojowych w toku wytwarzania oraz zakończonych prac rozwojowych, dokonywany jest odpis aktualizujący ich wartość w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych. Odpisy aktualizujące dotyczące środków trwałych, których wycena została zaktualizowana na podstawie odrębnych przepisów, zmniejszają odniesione na kapitał z aktualizacji wyceny różnice spowodowane aktualizacją wyceny, ewentualna nadwyżka odpisu nad różnicami z aktualizacji wyceny zaliczana jest do pozostałych kosztów operacyjnych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu z tytułu trwałej utraty wartości składników środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, równowartość całości lub odpowiedniej części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu odpowiednio do pozostałych przychodów operacyjnych.

Prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia i przyswojenia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Nakłady poniesione na prace badawcze ujmują się w kosztach w momencie ich poniesienia.

Prace rozwojowe definiowane są jako praktyczne zastosowanie odkryć badawczych lub też osiągnięć innej wiedzy w planowaniu lub projektowaniu produkcji nowych lub znacznie udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów technologicznych, systemów lub usług, które ma miejsce przed rozpoczęciem produkcji seryjnej lub zastosowaniem. Koszty zakończonych powodzeniem prac rozwojowych zalicza się do wartości niematerialnych i prawnych i rozlicza w koszty za pośrednictwem odpisów amortyzacyjnych.

Mając na uwadze, iż w ocenie Zarządu Spółki uregulowania zawarte w Ustawie o rachunkowości i Krajowych Standardach Rachunkowości są niewystarczające w tym zakresie, Spółka, aby prawidłowo rozpoznać wartości niematerialne i prawne w toku wytwarzania stosuje szczegółowe zasady ujęte w MSR 38 'Wartości niematerialne'. Podstawą zastosowania MSR 38 'Wartości niematerialne' był art. 10 ust. 3 Ustawy o rachunkowości. W celu poprawnej identyfikacji prac rozwojowych Spółka odróżnia je od prac badawczych. Aby dokonać prawidłowej identyfikacji Spółka korzysta z MSR 38 'Wartości niematerialne', zgodnie z którymi prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia i przyswojenia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Do przykładowych prac badawczych zgodnie z MSR 38 'Wartości niematerialne' kwalifikuje się:

- działania zmierzające do zdobycia nowej wiedzy;
- poszukiwanie, ocenę końcową i selekcję sposobu wykorzystania rezultatów prac badawczych lub wiedzy innego rodzaju;
- poszukiwanie alternatywnych materiałów, urządzeń, produktów, procesów systemów lub usług;
- formułowanie, projektowanie, ocenę i końcową selekcję nowych lub udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów, systemów lub usług.

Spółka wytwarzając we własnym zakresie składniki aktywów niematerialnych przyporządkowuje nakłady odpowiednio do prac badawczych bądź rozwojowych. Jeżeli Spółka nie jest w stanie wyodrębnić etapu prac badawczych od etapu prac rozwojowych, to całość poniesionych kosztów traktuje jako koszty etapu prac badawczych. Skutkuje to obciążeniem wyniku okresu, w którym koszty te zostały poniesione. Koszty prac badawczych ujmowane są w kosztach działalności operacyjnej zgodnie rodzajem poniesionego kosztu, głównie są to wynagrodzenia pracowników związanych z opracowywaną technologią. Nakłady poniesione w trakcie prac rozwojowych ujmują się w koszty w momencie ich poniesienia bądź odnosi się na inne wartości niematerialne, w zależności od spełnienia kryteriów ich aktywowania.

Możliwość ujęcia nakładów i klasyfikacja ich do prac rozwojowych w toku wytwarzania jest możliwa pod warunkiem, gdy Spółka jest w stanie udowodnić, że:

- istnieje możliwość technicznego ukończenia danego składnika wartości niematerialnych i prawnych tak by nadawał się do użytkowania bądź można by go przeznaczyć do sprzedaży,
- istnieje realna możliwość wytwarzania przez dany składnik wartości niematerialnych prawdopodobnych przyszłych korzyści ekonomicznych,
- istnieje zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- istnieje dostępność stosowanych środków technicznych, finansowych i innych oraz możliwość wiarygodnego określenia nakładów, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego określenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych,
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,

- istnieje sposób wdrożenia i możliwości zastosowania z uwzględnieniem istnienia rynku na dany produkt.

Gdy nakłady na prace rozwojowe spełnią powyższe warunki, ponoszone nakłady są aktywowane i prezentowane w pozycji Wartości niematerialne i prawne. Spółka niezakończone prace rozwojowe prezentuje w pozycji Wartości niematerialne i prawne z wyszczególnieniem w nocie Inne wartości niematerialne i prawne, mając na uwadze niematerialnych charakter poniesionych kosztów oraz ocenę Zarządu, iż aktywowane nakłady na prace rozwojowe w trakcie wytwarzania zakończą się pozytywnym wynikiem. Koszty zakończonych prac rozwojowych prowadzonych przez Jednostkę na własne potrzeby klasyfikowane są zgodnie z art. 33 Ustawy o rachunkowości.

W przypadku umów leasingu, na mocy których następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z tytułu posiadania aktywów będących przedmiotem umowy (art. 3 ust. 4 Ustawy o rachunkowości), przedmiot leasingu jest ujmowany w aktywach jako środek trwały i jednocześnie ujmowane jest zobowiązanie w kwocie równej wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych ustalonej na dzień rozpoczęcia leasingu. Opłaty leasingowe są dzielone między koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązań w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Środki trwałe w budowie będące przedmiotem umowy leasingu finansowego są amortyzowane w sposób określony dla własnych środków trwałych. Jednakże, gdy brak jest pewności co do przejścia prawa własności przedmiotu umowy, wówczas środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: przewidywany okres użytkowania lub okres trwania leasingu.

Opłaty leasingowe z tytułu umów, które nie spełniają warunków umowy leasingu finansowego, ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej. Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego oraz składników wartości niematerialnych i prawnych, w tym zakończonych prac rozwojowych. Prace rozwojowe w toku wytwarzania nie podlegają amortyzacji. Poprawność przyjętych okresów oraz stawek amortyzacyjnych podlega okresowej weryfikacji.

Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok i o wartości początkowej niższej niż 10 000,00 zł zalicza się do kosztów materiałów.

Środki trwałe klasyfikowane są zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych („KŚT”).

Inwestycje o charakterze trwałym

Nabyte lub powstałe aktywa finansowe oraz inne inwestycje to składniki aktywów trwałych, utrzymywane przez Jednostkę w okresie powyżej roku od dnia bilansowego w celu osiągnięcia z nich korzyści ekonomicznych. Ujmuje się je w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według ceny nabycia. Na dzień bilansowy inwestycje finansowe w postaci udziałów i akcji w innych jednostkach zaliczane do aktywów trwałych wycenione są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości inwestycji finansowych obciążają koszty finansowe. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, równowartość całości lub części uprzednio dokonanych odpisów z tytułu trwałej utraty wartości zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu do przychodów finansowych.

Inwestycje krótkoterminowe

Nabyte udziały, akcje oraz inne aktywa krótkoterminowe ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według ceny nabycia. Na dzień bilansowy aktywa zaliczone do inwestycji krótkoterminowych są wycenione według ceny nabycia lub ceny rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa. Skutki zmian wartości inwestycji krótkoterminowych wpływają w pełnej wysokości odpowiednio na przychody lub koszty finansowe.

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Na dzień bilansowy środki pieniężne wyrażone w walucie obcej wycenia się według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Prezesa NBP na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy będąc odnoszone odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie. Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez Prezesa NBP dla danej waluty obcej z dnia poprzedzającego ten dzień. Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania, odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nie rozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Prezesa NBP na ten dzień.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych, zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizacji.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów oraz rezerwy na zobowiązania

W przypadku ponoszenia wydatków dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych. W ciągu okresu sprawozdawczego przedmiotem rozliczeń międzyokresowych są między innymi:

- koszty czynszów i dzierżawy opłaconych z góry,
- koszty energii opłaconej z góry,
- podatek od nieruchomości,
- naliczone z góry odsetki od kredytów i pożyczek,
- naliczone z góry inne koszty finansowe,
- inne koszty dotyczące następných okresów sprawozdawczych przy istotnych wartościach.

Koszty podlegające ujęciu jako rozliczenia międzyokresowe rozliczane są proporcjonalnie do upływu czasu w kolejnych okresach obrotowych, których dotyczą. Czas i sposób rozliczenia są uzasadnione charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Rezerwy tworzy się na zobowiązania w przypadku, gdy kwota lub termin zapłaty są niepewne, ich powstanie jest pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa oraz wynikają one z przeszłych zdarzeń i ich wiarygodny szacunek jest możliwy.

Spółka tworzy rezerwy na koszty w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, których kwotę można oszacować, choć data powstania nie jest jeszcze znana.

Kapitały

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy Spółki do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą część zalicza się do kosztów finansowych.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, po potrąceniu kosztów emisji.

Płatności w formie akcji

Jednostka wdrożyła program motywacyjny dla kierownictwa oraz pracowników Spółki. W ramach programu Spółka wyemituje akcje po cenie nominalnej celem objęcia ich przez te osoby (po spełnieniu określonych w programie kryteriów). Wartość godziwa akcji ujmowana jest w kosztach działalności operacyjnej w korespondencji ze zwiększeniem pozostałych kapitałów rezerwowych. Zgodnie z wymogami MSSF 2 'Płatności w formie akcji' Spółka oszacowała koszt programu motywacyjnego. Standard wymaga, aby Spółka ujmowała koszty wynagrodzeń i wzrost kapitału z tytułu tego typu transakcji w okresie nabywania uprawnień. Mając na uwadze, iż w ocenie Zarządu Spółki uregulowania zawarte w Ustawie o rachunkowości i Krajowych Standardach Rachunkowości są niewystarczające w tym zakresie w oparciu o art. 10 ust. 3 Ustawy o rachunkowości Zarząd Spółki postanowił zastosowania MSSF 2 'Płatności w formie akcji'.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, Jednostka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia ustalonej przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Instrumenty finansowe

Spółka rozpoznaje instrumenty finansowe (aktywa finansowe i zobowiązania finansowe) zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. (Dz.U. 2017.277) w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

- aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu – aktywa i zobowiązania utrzymywane w celu generowania krótkoterminowego zysku, aktywa z zamiarem sprzedaży w krótkim czasie lub będące częścią portfela, z którego dokonano w przeszłości sprzedaży w celu osiągnięcia korzyści w krótkim czasie oraz instrumenty pochodne niebędące instrumentami zabezpieczającymi;
- pożyczki udzielone i należności własne – aktywa, które powstały wskutek wydania drugiej stronie środków pieniężnych, obligacje i inne instrumenty dłużne;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności – aktywa o stale określonych płatnościach i ustalonych terminach płatności oraz aktywa z zamiarem utrzymywania do terminu wymagalności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży – inne aktywa, które nie zostały zdefiniowane wyżej.

Do grupy aktywów i zobowiązań przeznaczonych do obrotu Spółka zakwalifikowała jako zobowiązanie finansowe zobowiązanie z tytułu kredytów i pożyczek. Grupa aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności obejmuje lokaty bankowe powyżej 3 miesięcy. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży Spółka zakwalifikowała środki pieniężne obejmujące środki na rachunkach bankowych oraz krótkoterminowe lokaty bankowe poniżej 3 miesięcy.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów stanowią przychody wycenione w wartości nominalnej, których realizacja następuje w okresach przyszłych, z podziałem odpowiednio na część długo i krótkoterminową. Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się między innymi:

- pobrane wpłaty lub zarachowane należności od kontrahentów za świadczenia, które zostaną wykonane w następnych okresach sprawozdawczych,
- otrzymane środki z tytułu dotacji na refinansowanie kosztów, w przypadku, kiedy koszty nie zostały jeszcze poniesione,
- dotacje do aktywów rozliczane w czasie, zgodnie z amortyzacją aktywów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składa się: wynik na sprzedaży, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej oraz obowiązkowe obciążenie wyniku. Spółka stosuje wariant porównawczy rachunku zysków i strat.

Przychodem ze sprzedaży produktów, tj. wyrobów gotowych i usług jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług. Momentem sprzedaży jest przekazanie towarów odbiorcy lub wykonanie usługi.

Przychodem ze sprzedaży towarów i materiałów jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług. Momentem sprzedaży jest przekazanie towarów lub materiałów odbiorcy.

Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki jest to kwota wynikająca z ponoszonych nakładów na prace rozwojowe w toku wytwarzania. Zgodnie z art. 6 ustawy o rachunkowości w księgach rachunkowych jednostki należy ująć wszystkie obciążające ją koszty. W związku ze stosowanymi zasadami rachunkowości przez Spółkę, w tym przyjętym wariantem porównawczym sporządzania rachunku zysków i strat jako koszty według rodzaju należy ująć wszystkie poniesione koszty w okresie sprawozdawczym. Ze względu na prowadzone prace rozwojowe część poniesionych kosztów ujętych w wyniku okresu Spółka uznaje jako nakłady na prace rozwojowe i rozpoznaje jako aktywa Spółki. W związku z tym, celem zaprezentowania rzetelnego obrazu działalności jednostki, dokonano wyłączenia części poniesionych kosztów prac rozwojowych ujętych w rachunku zysków i strat w pozycji 'Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki'.

Wartość sprzedanych towarów i materiałów jest to wartość sprzedanych towarów i materiałów w cenie zakupu współmierna do przychodów ze sprzedaży z tego tytułu.

Przychody z tytułu otrzymanych dotacji od Narodowego Centrum Badań i Rozwoju uznawane są w momencie złożenia wniosków o płatność do Instytucji Pośredniczącej. Przychody z tytułu dotacji rozpoznawane są memoriałowo, analogicznie do ujęcia kosztów w okresie sprawozdawczym.

Dotacje do aktywów są dotacjami, których udzieleniu towarzyszy podstawowy warunek mówiący o tym, że jednostka kwalifikująca się do ich otrzymania powinna zakupić, wytworzyć lub w inny sposób pozyskać aktywa długoterminowe (trwałe). Dotacjom tego typu mogą także towarzyszyć dodatkowe warunki wprowadzające ograniczenia co do dotowanych aktywów, ich umiejscowienia lub też okresów, w których mają być one nabyte lub utrzymywane przez jednostkę gospodarczą.

Dotacje do przychodu są dotacjami innymi, niż dotacje do aktywów i rozliczane są w okresie, w którym ponoszone są koszty je dotyczące. Dotacje do przychodów prezentuje się jako przychód, oddzielnie od odnośnych kosztów, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować. Dotacje takie ujmuje się, jako przychód niezależnie od tego czy zostały otrzymane w formie środków pieniężnych, czy też przybierają formę redukcji zobowiązań.

Wpływy oraz wydatki związane z otrzymanymi dotacjami prezentowane są w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych w działalności operacyjnej.

Spółka dokonuje oszacowania prawdopodobieństwa konieczności zwrotu otrzymanych dotacji. W zależności od przyjętego szacunku otrzymane dotacje mogą być zaliczone do wyniku w roku poniesienia kosztów finansowanych dotacjami lub zawieszono na przychodach przyszłych okresów do czasu uzyskania racjonalnej pewności dotyczącej bezwrotności otrzymanych kwot.

Spółka wyróżnia następujące rodzaje ryzyka związane ze zwrotem otrzymanych dotacji:

- Spółka odmawia poddania się kontroli lub utrudnia jej przeprowadzanie lub nie wykonuje zaleceń pokontrolnych we wskazanym terminie;
- w trakcie postępowania kontrolnego przez uprawnione instytucje stwierdzono błędy lub braki w przedłożonej dokumentacji i nie zostały one w wyznaczonym terminie skorygowane lub uzupełnione;
- Spółka nie przedłoży wniosku o płatność w terminie;
- Spółka nie poprawi w wyznaczonym terminie wniosku o płatność lub złoży wniosek zawierający istotne braki lub błędy;
- Spółka nie złoży informacji i wyjaśnień na temat realizacji projektu;
- Spółka wykorzysta dofinansowanie niezgodnie z przeznaczeniem, pobierze dofinansowanie nienależnie lub w nadmiernej wysokości;
- Spółka wykorzysta dofinansowanie z naruszeniem procedur;
- dalsza realizacja projektu przez Spółkę jest niemożliwa lub niecelowa;
- Spółka zaprzestanie realizacji projektu lub realizuje go w sposób sprzeczny z umową lub z naruszeniem prawa;
- brak jest postępów w realizacji projektu w stosunku do terminów określonych we wniosku o dofinansowanie, co sprawia, że można mieć uzasadnione przypuszczenia, że projekt nie zostanie zrealizowany w całości lub jego cel nie zostanie osiągnięty.

Powyższe ryzyka znajdują się pod kontrolą Spółki. Jednostka zapewnia realizację projektów z zachowaniem wytycznych oraz postanowieniami umów o dofinansowanie. Spółka na bieżąco monitoruje postępy prac w projektach. W przypadku niemożliwości kontynuacji projektów Spółka poinformuje odpowiednie instytucje o tym fakcie w najszybszym możliwym terminie po powzięciu informacji w tym zakresie. Zarząd Spółki uznaje, że na dzień sporządzenia Historycznych Informacji Finansowych nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby powodować ryzyko zwrotu otrzymanych przez Spółkę dotacji.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to koszty i przychody nie związane bezpośrednio z normalną działalnością, wpływające na wynik finansowy, w tym w szczególności otrzymywane dotacje oraz odpisy aktualizujące.

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych. Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie wpływają na wartość nabycia tych składników majątku. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu środka trwałego do użytkowania wpływają na wynik operacji finansowych. Przychody z tytułu odsetek są rozpoznawane w momencie ich naliczenia.

Metoda sporządzania rachunku przepływów pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią zgodnie z art. 48b Ustawy o rachunkowości.

Zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

W Okresie Sprawozdawczym Spółka nie dokonywała zmian w polityce rachunkowości.



Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe QNA Technology S.A. za okres od 01.10.2024 r. do 31.12.2024 r. nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych. W skład QNA Technology S.A. nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne sporządzające samodzielne sprawozdania finansowe.

b. Skrócony bilans

Wyszczególnienie	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2023
AKTYWA		
A. AKTYWA TRWAŁE	6 510 908,19	6 077 693,74
I. Wartości niematerialne i prawne	5 469 843,50	4 964 373,75
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		-
2. Wartość firmy		-
3. Inne wartości niematerialne i prawne	5 469 843,50	4 964 373,75
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		
II. Rzeczowe aktywa trwałe	852 810,66	962 243,89
1. Środki trwałe	852 272,66	962 243,89
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)		
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	17 585,58	19 997,18
c) urządzenia techniczne i maszyny	24 837,05	32 770,25
d) środki transportu		
e) inne środki trwałe	809 850,03	909 476,46
2. Środki trwałe w budowie	538,00	
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-
1. Od jednostek powiązanych		
2. Od pozostałych jednostek		
III. Należności długoterminowe	160 323,45	127 759,43
1. Od jednostek powiązanych		-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
3. Od pozostałych jednostek	160 323,45	127 759,43
IV. Inwestycje długoterminowe	-	-
1. Nieruchomości		-
2. Wartości niematerialne i prawne		-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	-	-
a) w jednostkach powiązanych	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne długoterminowe aktywa finansowe		
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne długoterminowe aktywa finansowe		
c) w pozostałych jednostkach	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne długoterminowe aktywa finansowe		
4. Inne inwestycje Długoterminowe		
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	27 930,58	23 316,67
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	19 956,00	19 956,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	7 974,58	3 360,67

Wyszczególnienie	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2023
B. AKTYWA OBROTOWE	2 304 132,79	10 412 538,95
I. Zapasy	30 219,48	32 831,34
1. Materiały		
2. Półprodukty i produkty w toku		
3. Produkty gotowe		
4. Towary		
5. Zaliczki na dostawy	30 219,48	32 831,34
II. Należności krótkoterminowe	180 475,67	904 667,99
1. Należności od jednostek powiązanych	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
3. Należności od pozostałych jednostek	180 475,67	904 667,99
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	8 967,39	38 891,38
- do 12 miesięcy	8 967,39	38 891,38
- powyżej 12 miesięcy		
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	168 855,17	865 433,37
c) inne	2 653,11	343,24
d) dochodzone na drodze sądowej		
III. Inwestycje krótkoterminowe	2 060 258,06	9 411 779,55
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	2 060 258,06	9 411 779,55
a) w jednostkach powiązanych	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
b) w pozostałych jednostkach	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 060 258,06	9 411 779,55
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	2 060 258,06	9 411 779,55
- inne środki pieniężne		
- inne aktywa pieniężne		
2. Inne inwestycje krótkoterminowe		
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	33 179,58	63 260,07
C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ PODSTAWOWY		
D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE		
AKTYWA RAZEM:	8 815 040,98	16 490 232,69

Wyszczególnienie	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2022
PASYWA		
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	5 042 732,25	13 197 898,35
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	180 400,00	180 400,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	12 962 875,50	27 163 518,84
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)		
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	1 791 428,41	54 622,85
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki		
- na udziały (akcje) własne		
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-	10 168 140,74
VI. Zysk (strata) netto roku obrotowego	- 9 891 971,66	- 4 032 502,60
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.	3 772 308,73	3 292 334,34
I. Rezerwy na zobowiązania	220 393,27	190 393,27
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	180 393,27	180 393,27
- długoterminowa	28 626,64	28 626,64
- krótkoterminowa	151 766,63	151 766,63
3. Pozostałe rezerwy	40 000,00	10 000,00
- długoterminowa		
- krótkoterminowa	40 000,00	10 000,00
II. Zobowiązania długoterminowe		-
1. Wobec jednostek powiązanych		
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
3. Wobec pozostałych jednostek		
III. Zobowiązania krótkoterminowe	462 030,35	149 379,14
1. Wobec jednostek powiązanych	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
3. Wobec pozostałych jednostek	462 030,35	149 379,14
a) kredyty i pożyczki		
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
c) inne zobowiązania finansowe		
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	335 535,91	128 447,90
- do 12 miesięcy	335 535,91	128 447,90
- powyżej 12 miesięcy		
e) zaliczki otrzymane na dostawy		
f) zobowiązania wekslowe		
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	125 564,09	19 112,98
h) z tytułu wynagrodzeń	887,76	967,76
i) inne	42,59	850,50
4. Fundusze specjalne		
IV. Rozliczenia międzyokresowe	3 089 885,11	2 952 561,93
1. Ujemna wartość firmy		
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	3 089 885,11	2 952 561,93
- długoterminowe	3 089 356,29	2 952 092,11
- krótkoterminowe	528,82	469,82
PASYWA RAZEM:	8 815 040,98	16 490 232,69

c. Skrócony rachunek zysków i strat (wariant porównawczy)

Wyszczególnienie	Od 1.10.2024 do 31.12.2024	Od 1.10.2023 do 31.12.2023	Od 01.01.2024 do 31.12.2024	Od 01.01.2023 do 31.12.2023
A Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi,	234 933,52	1 778 894,84	813 093,67	3 252 527,96
<i>w tym: od jednostek powiązanych</i>				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	79 252,56	90 498,78	326 759,62	190 935,67
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)				
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	155 680,96	1 688 396,06	486 334,05	3 061 592,29
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów				
B. Koszty działalności operacyjnej	2 601 544,96	1 858 386,74	10 793 198,70	7 320 256,20
I. Amortyzacja	74 643,20	73 199,38	302 804,22	234 407,68
II. Zużycie materiałów i energii	116 719,92	459 640,09	374 844,68	945 740,35
III. Usługi obce	861 969,91	62 400,84	3 390 245,19	2 141 253,88
IV. Podatki i opłaty, w tym:	1 824,40	3 320,78	3 913,32	42 831,04
<i>- podatek akcyzowy</i>				
V. Wynagrodzenia	1 398 510,59	1 029 802,29	5 987 268,54	3 253 017,57
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	100 466,73	174 980,13	544 345,62	547 922,02
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	47 410,21	55 043,23	189 777,13	155 083,66
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów				
C. Wynik ze sprzedaży (A-B)	- 2 366 611,44	- 79 491,90	- 9 980 105,03	- 4 067 728,24
D. Pozostałe przychody operacyjne	4 946,49	22 179,51	9 539,48	31 683,35
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Dotacje	-	9 154,62	-	9 154,62
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	4 946,49	13 024,89	9 539,48	22 528,73
E. Pozostałe koszty operacyjne	10 258,72	12 461,80	19 263,08	16 942,88
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
III. Inne koszty operacyjne	10 258,72	12 461,80	19 263,08	16 942,88
F. Wynik z działalności operacyjnej (C+D-E)	- 2 371 923,67	- 69 774,19	- 9 989 828,63	- 4 052 987,77
G. Przychody finansowe	- 4 625,30	65 990,67	97 891,15	66 005,79
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	-	-	-	-
<i>a) od jednostek powiązanych, w tym:</i>				
<i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i>				
<i>b) od jednostek pozostałych, w tym:</i>				
<i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i>				
II. Odsetki, w tym:	-	65 990,67	79 638,33	66 005,79
<i>- od jednostek powiązanych</i>				
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:				
<i>- w jednostkach powiązanych</i>				
IV. Aktualizacja wartości inwestycji				
V. Inne	- 4 625,30	-	18 252,82	
H. Koszty finansowe	-	30 398,99	34,18	51 251,62
I. Odsetki, w tym:	-	-	34,18	16 560,85
<i>- dla jednostek powiązanych</i>				
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:				
<i>- w jednostkach powiązanych</i>				
III. Aktualizacja wartości inwestycji				
IV. Inne	-	30 398,99		34 690,77
I. Wynik brutto (+/-J)	- 2 376 548,97	34 182,51	- 9 891 971,66	- 4 038 233,60
J. Podatek dochodowy	-	- 5 731,00	-	- 5 731,00
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
L. Wynik netto (K-L-M)	- 2 376 548,97	- 28 451,51	- 9 891 971,66	- 4 032 502,60

d. Skrócony rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)

Wyszczególnienie	Od 1.10.2024 do 31.12.2024	Od 1.10.2023 do 31.12.2023	Od 1.01.2024 do 31.12.2024	Od 01.01.2023 do 31.12.2023
A. PRZEŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ				
I. Zysk (strata) netto	-2 376 548,97	-28 451,51	-9 891 971,66	-4 032 502,60
II. Korekty razem	555 466,65	-418 317,01	3 159 686,76	2 307 439,95
1. Amortyzacja	74 643,20	73 199,38	302 804,22	234 407,68
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych				
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-79 604,15	16 560,85	-79 604,15	16 560,85
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej				
5. Zmiana stanu rezerw	40 000,00	33 689,12	30 000,00	33 689,12
6. Zmiana stanu zapasów	-14 417,07	-21 687,81	2 611,86	6 151,74
7. Zmiana stanu należności	5 557,15	-128 749,03	691 628,30	-676 972,11
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	153 043,29	-576 286,88	312 651,21	3 077,97
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-2 335,28	130 334,51	162 789,76	2 635 901,85
10. Inne korekty	378 579,51	54 622,85	1 736 805,56	54 622,85
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)	-1 821 082,32	-446 768,52	-6 732 284,90	-1 725 062,65
B. PRZEŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ				
I. Wpływy	79 638,33	0,00	79 638,33	0,00
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych				
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3. Z aktywów finansowych, w tym:	79 638,33		79 638,33	
4. Inne wpływy inwestycyjne				
II. Wydatki	154 995,08	2 820 226,27	698 840,74	5 065 590,76
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	154 995,08	2 820 226,27	698 840,74	5 065 590,76
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3. Na aktywa finansowe, w tym:				
4. Inne wydatki inwestycyjne				
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-75 356,75	-2 820 226,27	-619 202,41	-5 065 590,76
C. PRZEŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ				
I. Wpływy	0,00	-609 675,83	0,00	14 943 818,84
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych		-609 675,83		14 443 818,84
2. Kredyty i pożyczki				500 000,00
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych				
4. Inne wpływy finansowe				
II. Wydatki	34,18	16 560,85	34,18	516 560,85
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych				
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli				

3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku				
4.	Spląty kredytów i pożyczek				500 000,00
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych				
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych				
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego				
8.	Odsetki	34,18	16 560,85	34,18	16 560,85
9.	Inne wydatki finansowe				
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-34,18	-626 236,68	-34,18	14 427 257,99
D.	PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)	-1 896 473,25	-3 893 231,47	-7 351 521,49	7 636 604,58
E.	BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM	-7 351 521,49	7 636 604,58	-7 351 521,49	7 636 604,58
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	3 956 731,31	13 305 011,02	9 411 779,55	1 775 174,97
G.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM	2 060 258,06	9 411 779,55	2 060 258,06	9 411 779,55
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	225,40	18 158,50	225,40	18 158,50

e. Skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym

Wyszczególnienie	Od 1.10.2024 do 31.12.2024	Od 1.10.2023 do 31.12.2023	od 1.01.2024 do 31.12.2024	od 1.01.2023 do 31.12.2023
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO)	7 040 701,71	13 821 402,84	13 197 898,35	2 731 959,26
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
b) korekty błędów podstawowych				
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach	7 040 701,71	13 821 402,84	13 197 898,50	2 731 959,26
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	180 400,00	180 400,00	180 400,00	140 400,00
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	0,00	0,00		40 000,00
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	180 400,00	180 400,00	180 400,00	180 400,00
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	12 962 875,50	27 813 194,67	27 163 518,84	12 759 700,00
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	0,00	-649 675,83	-14 200 643,34	14 403 818,84
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	12 962 875,50	27 163 518,84	12 962 875,50	27 163 518,84
3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	1 412 848,90	0,00	54 622,85	0,00
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	378 579,51	54 622,85	1 736 805,56	54 622,85
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	1 791 428,41	54 622,85	1 791 428,41	54 622,85
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	-14 200 643,34	-10 168 140,74
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00		
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00		
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00		
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	10 168 140,74	14 200 643,34	10 168 140,74
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	10 168 140,74	14 200 643,34	10 168 140,74
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	10 168 140,74	0,00	10 168 140,74
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	-10 168 140,74	0,00	-10 168 140,74
6. Wynik netto	-9 891 971,66	-4 032 502,60	-9 891 971,66	-4 032 502,60
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	5 042 732,25	13 197 898,35	5 042 732,25	13 197 898,35
III. Kapitał własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	5 042 732,25	13 197 898,35	5 042 732,25	13 197 898,35

4. POZOSTAŁE INFORMACJE ZA IV KWARTAŁ 2024 R.

a. Podstawowe informacje o Emitencie

i. Dane Spółki

Firma:	QNA Technology Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wrocław
Adres:	Ul. Duńska 9, 54-427 Wrocław
Kraj:	Polska
KRS:	0000982071
NIP:	8943091948
Regon:	366131307
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej we Wrocławiu – VI Wydział Gospodarczy KRS
Kapitał zakładowy:	180 400,00 zł
Adres internetowy:	https://qnatechnology.com/

ii. Władze Emitenta

Zarząd

- Artur Podhorodecki – Prezes Zarządu
- Mateusz Bański – Wiceprezes Zarządu
- Maciej Adamczyk – Członek Zarządu

W Okresie Sprawozdawczym i do czasu publikacji raportu nie miały miejsce żadne zmiany w składzie Zarządu Emitenta.

Rada Nadzorcza

- Piotr Lembas – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Ewelina Pawlus – Czerniejewska – Członek Rady Nadzorczej
- Mikołaj Sikorski – Członek Rady Nadzorczej
- Łukasz Łoziński – Członek Rady Nadzorczej
- Michał Chruścicki – Członek Rady Nadzorczej

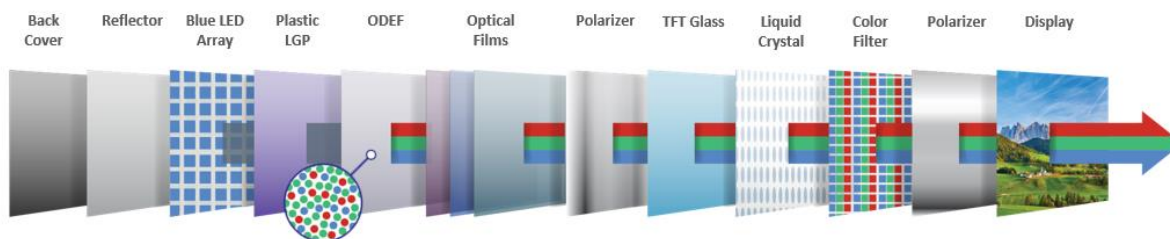
W Okresie Sprawozdawczym i do czasu publikacji raportu nie miały miejsce żadne zmiany w składzie Rady Nadzorczej Emitenta.

iii. Profil działalności Emitenta

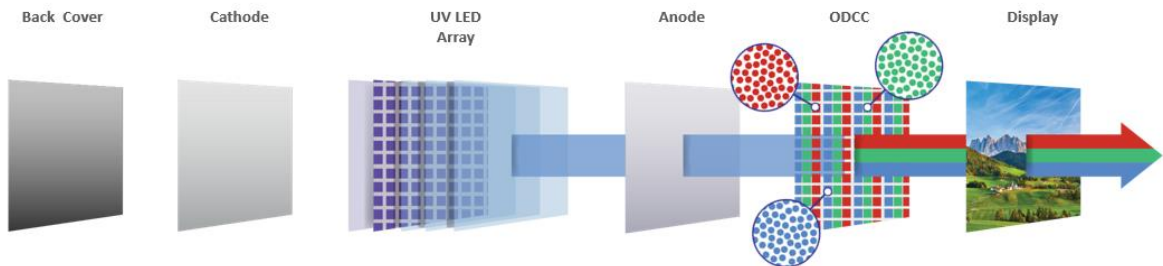
QNA Technology S.A. jest firmą technologiczną – jednym z pionierów syntezy niebieskich kropek kwantowych, innowacyjnego półprzewodnika rozwijanego z przeznaczeniem do wykorzystywania np. w produkcji wyświetlaczy. Firma opracowała, rozwija i komercjalizuje technologię wytwarzania niebieskich kropek kwantowych, niezawierających toksycznych metali ciężkich. Krople kwantowe są kryształami półprzewodnika o rozmiarach nanometrycznych. QNA opracowała, rozwija i komercjalizuje technologię wytwarzania kropek kwantowych (QNA.dots) oraz tuszów kwantowych (QNA.ink), umożliwiającą drukowanie półprzewodników na dowolnych podłożach, przy użyciu różnych technik druku. Półprzewodniki w skali nano wykazują nowe, kwantowe właściwości, które można wykorzystać do wytwarzania szeregu innowacyjnych urządzeń elektronicznych lub poprawy istniejących na rynku rozwiązań. Półprzewodnikowe kropki kwantowe są w stanie zamieniać elektryczność na światło, światło określonej barwy na inny kolor, jak również światło na elektryczność. Właściwości te pozwalają wykorzystać kropki półprzewodnikowe w wielu branżach i zaawansowanych aplikacjach. Głównym polem aplikacyjnym dla niebieskich kropek kwantowych, do którego Spółka w pierwszej kolejności optymalizuje rozwijane materiały, jest szeroko pojmowany rynek wyświetlaczy. Rynek ten można podzielić na produkty zawierające wyświetlacze w urządzeniach mobilnych (smart-watch, smart-phone), telewizory, monitory oraz wyświetlacze dla urządzeń VR (tzw. Virtual Reality), jak i AR (tzw. Augmented Reality).

W chwili obecnej powyższe rozwiązania rynkowe do konstrukcji wyświetlacza wykorzystują głównie technologię LCD. Drugą adoptującą się do rynku technologią wytwarzania wyświetlaczy jest technologia OLED. Dla obu technologii, w celu poprawy parametrów wyświetlacza – głównie palety barw, stosuje się folie zawierające kropki kwantowe czerwone i zielone, uzyskując tym samym modele wyświetlaczy premium dla technologii LCD oraz OLED. Niebieskie kropki kwantowe nie są dla tych technologii niezbędne, jednak **niebieskie kropki kwantowe mogą poprawić parametry** barwowe wyświetlacza oraz zredukować szkodliwość emitowania niebezpiecznego światła koloru niebieskiego, powszechnie stosowanego w technologii LCD. Obecnie bardzo intensywnie rozwija się nowa technologia otrzymywania wyświetlaczy wysokiej jakości, tzw. wyświetlaczy microLED. Pierwsze serie produktów wykorzystujących tego rodzaju wyświetlacze są już dostępne komercyjnie. Wyświetlacze te dominują nad technologią LCD oraz OLED nie tylko paletą kolorów (niezależną od jasności) ale przede wszystkim wysoką jasnością oraz trwałością, co czyni tę technologię idealną do zastosowań w urządzeniach pracujących przy świetle dziennym takich jak wyświetlacze dla motoryzacji, urządzeń mobilnych czy dla AR. W ramach rozwoju tej technologii, **istnieje także alternatywne rozwiązanie** technologiczne tzw. microUVLED, wymagające do rozwoju niebieskich kropek kwantowych. Jedyną, ale bardzo poważną wadą tej technologii są obecnie wysokie koszty tak otrzymywanych wyświetlaczy.

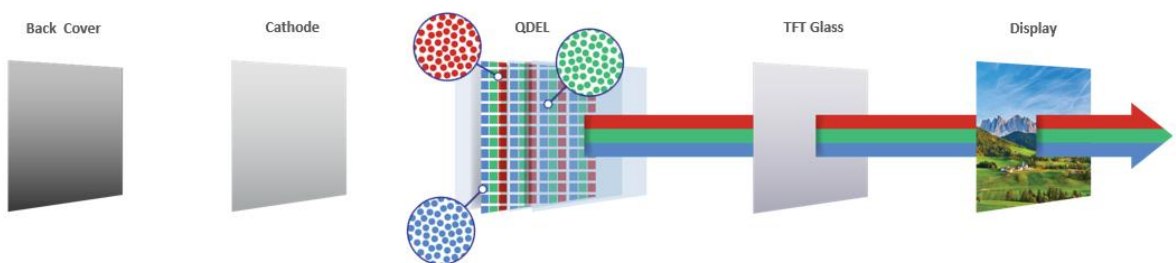
Rozwijana technologia QDEL: Aby utrzymać zalety jakie daje technologia microLED lecz obniżyć koszty, stwarzając tym samym możliwość wykonywania wyświetlaczy elastycznych, przezroczystych oraz w technologii druku, firmy rozwijają obecnie kolejną technologię wytwarzania wyświetlaczy tzw. wyświetlaczy elektroluminescencyjnych, wykorzystujących kropki kwantowe (wyświetlacze QDEL). W uproszczeniu, jest to technologia podobna do technologii OLED, lecz barwniki organiczne emitujące promieniowanie zamieniają się kropkami kwantowymi. Dla rozwoju tej technologii **niebieskie kropki kwantowe są niezbędne**. Ocenia się, że nowa generacja wyświetlaczy QDEL wykorzystująca niebieskie kropki kwantowe zapewni znacznie czystsza paletę barw, mniejsze zużycie energii oraz większą stabilność niż stosowane obecnie rozwiązania. Technologia kropek kwantowych powinna przyczynić się również do obniżenia kosztu jednostkowego nowej generacji wyświetlaczy i pozwolić na wykorzystanie ich do nowych obszarów (np. ekrany elastyczne, transparentne, drukowane).



(a) konstrukcja wyświetlacza LCD – QDEF



(b) konstrukcja wyświetlacza microLED

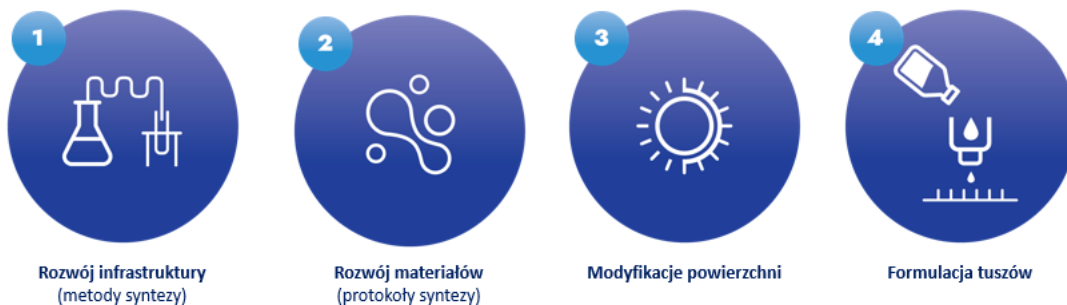


(c) konstrukcja wyświetlacza QDEL

Rys. 1 Technologie wytwarzania wyświetlaczy w jakich zastosowanie mogą znaleźć niebieskie kropki kwantowe (źródło: Spółka)

Spółka jako swoje produkty oferuje zarówno kropki kwantowe (tzw. QNA.dots), jak i również bazujące na kropkach kwantowych tusze (tzw. QNA.inks).

Emitent w ramach swojej działalności opracowuje metody syntezy (rozwijając niezbędną do tego infrastrukturę laboratoryjną, a docelowo również produkcyjną), rozwija nanomateriały półprzewodnikowe (w tym kropki kwantowe), dokonuje modyfikacji powierzchni kropek kwantowych w celu dostosowania ich do wymagań (procesów produkcyjnych) konkretnych pól aplikacyjnych i klientów, a także opracowuje tusze zawierające kropki kwantowe (umożliwiające użycie technologii drukowania w procesach produkcyjnych klientów).

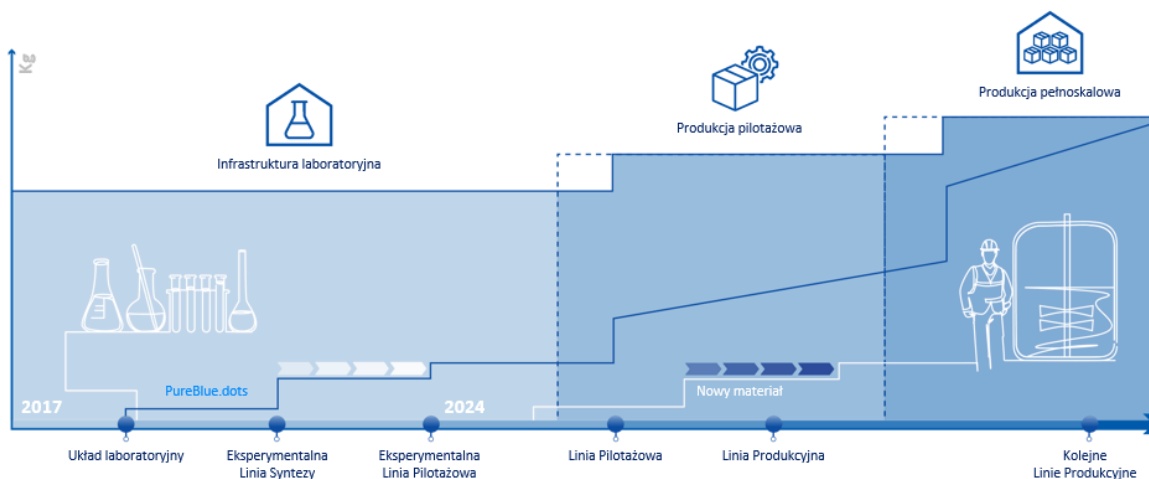


Rys. 2 Profil działalności Emitenta (źródło: Spółka)

QNA Technology S.A. chce stać się światowym liderem w produkcji półprzewodnikowych koloidalnych nanomateriałów oraz tuzsów bazujących na tych nanostrukturach. Głównym założeniem strategii jest zbudowanie silnej pozycji na rynku poprzez wprowadzenie jako pierwszego produktu unikalnych w skali świata niebieskich kropek kwantowych, a następnie sukcesywnie wprowadzanie nowych materiałów oraz wchodzenie na nowe rynki ze zwalidowanymi, innowacyjnymi materiałami. Spółka jest jednym z nielicznych podmiotów na świecie pracujących nad unikalną technologią produkcji jasnoniebieskich kropek kwantowych, przeznaczonych dla branży wyświetlaczy niezawierających metali ciężkich.

Celem Emitenta jest opracowanie nowych nanomateriałów półprzewodnikowych do wspierania rozwoju przełomowych technologii w celu zmniejszenia zużycia energii istniejących na rynku urządzeń i zmniejszenia wpływu materiałów oraz procesu produkcyjnego na środowisko – wdrożenie technologii oraz zastosowania materiałów bardziej przyjaznych dla środowiska naturalnego.

Jako pierwszy materiał przeznaczony do komercjalizacji Spółka opracowała, rozwinęła i przetestowała w warunkach laboratoryjnych, a także rozpoczęła walidację u potencjalnych klientów jasnoniebieskie kropki kwantowe (PureBlue.dots). Technologia ta wchodzi obecnie w fazę przystosowania do warunków produkcyjnych, w oparciu o eksperymentalną pilotażową linię syntezy, opracowaną przez Emitenta. W dalszych etapach QNA zamierza komercjalizować technologię poprzez rozpoczęcie produkcji kropek kwantowych z przeznaczeniem w pierwszej kolejności dla branży wyświetlaczy.



Rys. 3 Strategia Emitenta (źródło: Spółka)

W celu uniknięcia przerwy we współpracy ze strategicznymi klientami Emitenta i pojawienia się ryzyka utraty klientów, Spółka równoległe do procesu rozwijania materiałów, rozwija także własną technologię produkcji przemysłowej. Celem takiego działania jest zapewnienie w przyszłości przechodzenia z zamówień mało-skalowych na zamówienia wielko-skalowe i umożliwienie klientowi skalowanie produkcji bez istotnych przerw. Powyższa grafika pokazuje jak taki proces przebiegał do chwili obecnej i jakie są jego następne kroki. Proces ten możemy podzielić na następujące etapy:

- (a) Budowa Układu Laboratoryjnego (UL) – **zakończono**
- (b) Walidowanie układu UL, regularne syntezy mało-skalowe na UL – **zakończono**
- (c) W oparciu o wyniki otrzymywane na UL projektowanie Eksperymentalnej Linii Syntezy (ELS) – **zakończono**
- (d) Budowa ELS – **zakończono**
- (e) Walidowanie układu ELS, regularne syntezy mało-skalowe na ELS – **zakończono**
- (f) W oparciu o wyniki otrzymywane na ELS projektowanie Eksperymentalnej Linii Pilotażowej (ELP) – **zakończono**

- (g) Budowa ELP – **zakończono**
- (h) (j) Odtworzenie jakości syntez z ELS na ELP – **zakończono**

- (i) Walidowanie ELP – **w trakcie**
- (j) Optymalizacja i automatyzacja procesów na ELP – **w trakcie**
- (k) Ewentualna modyfikacja oraz rozbudowana ELP w celu otrzymania Linii Pilotażowej (LP)
- (l) Regularne syntezy średnio-skalowe na LP

- (m) W oparciu o wyniki otrzymywane na LP, projektowanie Linii Produkcyjnej (LPr)
- (n) Budowa LPr
- (o) Walidowanie LPr
- (p) Ewentualna modyfikacja oraz rozbudowana LPr
- (q) Odtworzenie jakości syntez z LP na LPr
- (r) Regularne syntezy wielko-skalowe na LPr

v. *Model i fazy komercjalizacji technologii rozwijanej przez Emitenta*

Do potencjalnych klientów Emitent dociera za pośrednictwem działów badawczo – rozwojowych, funkcjonujących w ramach struktur organizacyjnych klienta, ze względu na to, że etap poprzedzający nawiązanie stałej współpracy na zasadzie dostawca – odbiorca realizowany jest zwykle przez struktury B+R klienta. Celem tej fazy współpracy jest ocena możliwości wykorzystania nowego materiału w obecnych i w przyszłych procesach poprodukcyjnych, czyli jego zwalidowanie oraz dostosowanie jego parametrów fizyko-chemicznych do specyficznych wymagań technologii wytwarzania konkretnych produktów po stronie klienta. Ze względu na strukturę rynku, Emitent planuje skoncentrować swoje działania biznesowe na globalnie atrakcyjnych technologicznie rynkach: Japonia, Stany Zjednoczone, Chiny, Tajwan oraz Korea Południowa, a w kolejnej fazie także na obszarze UE. Dla każdego z wymienionych krajów Emitent wdraża/stosuje odrębną strategię dopasowaną do realiów biznesowo-kulturowych.

W pozyskiwaniu leadów sprzedażowych na tych obszarach Emitent wspiera się:

- (a) własnymi zasobami,
- (b) siecią lokalnych przedstawicieli Emitenta działających na terenach potencjalnych biznesowo (obecnie: Japonia, Stany Zjednoczone oraz Tajwan, Chiny oraz Korea Płd.),
- (c) realizowana jest również budowa sieci dystrybutorów działających na lokalnych rynkach, których zadaniem będzie usprawnienie procesów logistyki, usprawnienie działań przedstawicieli Emitenta, niezależne pozyskiwanie leadów dla Emitenta oraz działania marketingowe (reprezentowanie Emitenta na targach, publikacje w lokalnej prasie np.); pierwszy dystrybutor z Japonii dołączył z początkiem 2024 roku (raport bieżący ESPI nr 4/2024 z dnia 2 lutego 2024 r.), a drugi na obszar Chin i Tajwanu w czerwcu br. (raport bieżący ESPI nr 17/2024 z dnia 21 czerwca 2024 r.).

Klientów Emitenta można najogólniej podzielić na dwie grupy: firmy produkujące wyświetlacze oraz produkty je wykorzystujące, oraz firmy chemiczne produkujące zaawansowane materiały/odczynniki chemiczne dla całego łańcucha dostaw dla branży wyświetlaczy i pokrewnych. Emitent rozwija i wdraża różne strategie komercjalizacji dla współpracy z firmami z obu tych grup.

W obu jednak przypadkach, ze względu na bardzo wysoki poziom innowacyjności produktu rozwijanego przez Emitenta, okres od pozyskania leada do kontraktowej sprzedaży jest wieloetapowym procesem.

Poniżej przedstawiona została charakterystyka poszczególnych zidentyfikowanych faz komercjalizacji technologii Emitenta:

Faza wewnętrzna – w ramach tej fazy, wstępnie opracowana technologia jest testowana i rozwijana w laboratoriach Spółki jeszcze bez udziału potencjalnych klientów. Celem tego etapu jest przygotowanie MVP (Minimum Viable Product), czyli produktu (kropek kwantowych, tuszu), który może zostać już poddany pierwszym testom walidacyjnym przez centra badawczo –

rozwojowe potencjalnych klientów oraz przez przemysłowe i akademickie ośrodki badawcze. Do tych prac wykorzystywana jest podstawowa infrastruktura laboratoryjna. Faza ta została już przez Emitenta zrealizowana.

Wstępna walidacja produktu na rynku – celem tej fazy jest zainteresowanie potencjalnych nabywców nowym materiałem, umożliwienie im zapoznania się z parametrami fizyko-chemicznymi dostarczanych przez Spółkę kropek kwantowych oraz ocena możliwości zastosowania w wykorzystywanej przez nich technologii. Na tym etapie zwykle współpraca odbywa się z działami B+R i jest kilkuetapowa. Partner zamawia i otrzymuje niewielkie ilości materiału, przeprowadza testy i badania, opracowuje zakres modyfikacji parametrów, umożliwiając lepsze dopasowanie produktu Emitenta do specyfiki swojego procesu technologicznego, dokonuje kolejnego zamówienia i cały cykl jest powtarzany aż do osiągnięcia wymaganego stopnia dopasowania. Współpraca odbywa się na bazie umowy typu MTA (Material Transfer Agreement) i/lub pojedynczych zamówień (płatnych lub bezpłatnych). Finałem tej fazy bardzo często jest samodzielna realizacja przez klienta projektu opracowania i walidacji własnego MVP, wykorzystującego jako składową materiały (kropki kwantowe) dostarczone przez Emitenta.

Na tym etapie, w pierwszych iteracjach z potencjalnymi klientami, do syntezy kropek kwantowych wykorzystywana jest nadal infrastruktura laboratoryjna, ale (względem fazy wewnętrznej), zmodyfikowana pod kątem optymalizacji opracowanego procesu technologicznego (eksperymentalna linia syntezy). W oparciu o taką infrastrukturę możliwe jest otrzymywanie w warunkach laboratoryjnych niewielkich ilości produktu, o powtarzalnych parametrach oraz dalszy rozwój i optymalizacja technologii pod potrzeby konkretnych klientów i ich procesów technologicznych. Synteza kropek kwantowych w ostatnich iteracjach z potencjalnymi klientami realizowana jest zwykle już na pilotażowej linii syntezy w warunkach zbliżonych do przyszłych warunków produkcyjnych. Obecnie Emitent znajduje się właśnie w fazie wstępnej walidacji produktu na rynku.

Sprzedaż pilotażowa – na tym etapie partnerzy Emitenta zainteresowani są nabywaniem większych ilości kropek kwantowych w celu uruchomienia produkcji pilotażowej z użyciem materiałów dostarczonych przez Spółkę. Tu również może wystąpić kilka etapów w cyklu dostawa – testy – modyfikacje parametrów, mających na celu finalną integrację produktu z procesem technologicznym klienta (i jego ewentualnymi modyfikacjami) oraz realizację pilotażowej partii produktów partnera z wykorzystaniem technologii dostarczanej przez Emitenta. Na tym etapie dostawy kropek kwantowych są już zawsze dostawami odpłatnymi, a współpraca odbywa się z jednostkami odpowiedzialnymi za wdrożenia produkcji pilotażowej. Etap ten może skończyć się podpisaniem umowy handlowej określającej warunki przyszłych dostaw oraz specyfikację zamawianego materiału, spełniającą aktualne wymagania klienta.

Na tym etapie materiał syntezowany jest na linii pilotażowej, w warunkach maksymalnie zbliżonych do produkcyjnych. Wydajność linii pilotażowej jest większa od wydajności infrastruktury laboratoryjnej, ale nie są to jeszcze ilości przemysłowe umożliwiające realizację dostaw do produkcji w pełnej skali. Warto jednak dodać, że zamówienia realizowane już na linii pilotażowej mogą generować istotne dla Spółki przychody.

Sprzedaż – na tym etapie dokonywana jest sprzedaż produktu, który spełnia aktualne wymagania klienta i syntezowany jest na docelowej linii produkcyjnej o dużej wydajności. W tej fazie Spółka zaczyna osiągać istotne wartości przychodów ze sprzedaży.

Ekspansja rynkowa – na tym etapie Spółka inwestuje w kolejne linie produkcyjne, rozpoczyna współpracę z kolejnymi branżami i systematycznie zwiększa poziom przychodów ze sprzedaży.

vi. *Przewidywany model biznesowy Emitenta*

QNA Technology S.A. zamierza w pierwszej kolejności zostać dostawcą jasnoniebieskich kropek kwantowych dla branży wyświetlaczy. Oznacza to, że podstawowymi źródłami przychodów będą:

- sprzedaż produktów zaadoptowanych do potrzeb konkretnego klienta;
- sprzedaż produktów katalogowych (o standardowych parametrach).

Dodatkowo Emitent nie wyklucza uzyskiwania przychodów z licencjonowania swojej technologii. Potencjalnym przedmiotem licencji nie będzie jednak technologia podstawowa (tj. synteza kropek kwantowych), a technologie z grupy:

- modyfikacji powierzchni kropek kwantowych;
- formulacji tuszów;
- oczyszczania nanomateriałów.

vii. *Rynki na których zamierza działać Emitent*

Głównym rynkiem, na którym Emitent zamierza skoncentrować swoją działalność jest rynek wyświetlaczy. Spółka ocenia, że rynek kropek kwantowych do wyświetlaczy ze względu na ich powszechność oraz pojawianie się nowych aplikacji będzie bardzo szybko się rozwijał. Według raportu firmy Markets and Markets (maj 2023) rynek wyświetlaczy wzrośnie z około 157,8 mld USD w 2021 r. do 187,8 mld USD w 2028 r., przy CAGR (ang. Compound Annual Growth Rate – średnia roczna stopa wzrostu) na poziomie 3,5%.

Obecnie dominującą pozycję na rynku mają wyświetlacze produkowane w technologii LCD oraz OLED. W obu technologiach istnieją modele premium, wykorzystujące czerwone i zielone kropki kwantowe. Ich zastosowanie (w przypadku wyświetlaczy LCD to wersje QLED oferowane np. przez firmę Samsung), a wyświetlaczy OLED to wersje QD-OLED (oferowane np. przez firmę Sony czy Samsung) pozwalające na istotną poprawę parametrów wyświetlaczy (głównie barwową).

Emitent ocenia, że dalszy rozwój rynku wyświetlaczy będzie związany z pojawieniem się wyświetlaczy typu QDEL, do wykonania których niezbędne są kropki niebieskie (technologia rozwijana przez Spółkę). Nowa generacja wyświetlaczy zawierających niebieskie, zielone i czerwone kropki kwantowe wykorzystywać je będzie bowiem jako emiterzy światła (kropki będą świeciły na skutek przykładanego napięcia elektrycznego), a nie jak obecnie wykorzystywane są kropki czerwone i zielone jako konwertery promieniowania (gdzie kropki kwantowe znajdują się w folii podświetlanej światłem LED).

Prototypy takich wyświetlaczy QDEL, zostały już zaprezentowane np. przez chińską firmę BOE, TCL, japońską firmę Sharp oraz koreańską firmę Samsung oraz kilku innych producentów. Jednakże na tym etapie rozwoju tej technologii, w związku z brakiem dostępności rynkowej niebieskich kropek kwantowych bez kadmu, kropki niebieskie jakie wykorzystywane są przez firmę BOE oraz TCL to kropki niebieskie zawierające kadm, co w przyszłości, gdy taki produkt będzie miał trafić na szeroki rynek konsumencki – szczególnie europejski oraz amerykański – będzie musiało ulec zmianie.

Pozostałe rynki

QNA Technology bada również potencjał rynkowy dla swoich kropek na rynkach, które są w fazie kształtowania, lecz mają duży potencjał w przyszłości:

- rynek oświetlenia LED – według prognoz wartość tego rynku osiągnie 124 miliardy USD do roku 2027 (CAGR dla lat 2022 – 2027 10,6%) (źródło: Markets and Markets);
- rynek elastycznych źródeł światła (diody LED) – według prognoz wartość tego rynku wyniesie 75 miliardów USD do 2030, a jego CAGR pomiędzy rokiem 2021, a 2030 wyniesie 10,3% (źródło: Markets and Markets).

Dodatkowo opracowywana przez Spółkę technologia produkcji kropek kwantowych może znaleźć zastosowanie w następujących obszarach:

- drukowana optoelektronika – według prognoz wartość tego rynku wyniosła 10 miliardów w 2021 r. miliardów USD i wzrosła do 44,4 miliardów USD do roku 2030, a jego CAGR pomiędzy rokiem 2021, a 2030 wyniesie 18,5% (źródło: Precedence Research, listopad 2021);

- fotowoltaika – kropki kwantowe na rynku fotowoltaiki mogą zostać zastosowane w trzech następujących obszarach: (i) jako materiał do zbierania energii słonecznej tzw. Solar windows (zamiana światła na światło), (ii) jako folia wspomagająca proces absorpcji promieniowania ogniw klasycznych np. krzemowych (zamiana światła na światło), (iii) jako materiał aktywny w ogniwie fotowoltaicznym. Według prognoz firmy badawczej Markets and Markets (z 2022 roku) wartość tego rynku wyniesie 96,5 miliardów USD w 2023 r. do 155,5 w 2028 miliardów USD (CAGR 10%).

b. Istotne zdarzenia w IV kwartale 2024 r. mające istotny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki osiągnięte przez Emitenta

i. Realizacja zleceń zewnętrznych

W Okresie Sprawozdawczym Emitent zrealizował łącznie 16 dostaw (w tym jedna wysyłka nastąpiła w pierwszych dniach stycznia 2025 r.) kropek PureBlue.dots do prac walidacyjnych u klientów i partnerów komercjalizacyjnych, w tym:

- 9 dostaw dla partnerów przemysłowych (w tym 3 płatne),
- 7 dostaw dla podmiotów zajmujących się działalnością badawczo – rozwojową.

Wśród dostaw zrealizowanych dla partnerów przemysłowych znalazły się m.in.:

- zamówienie płatne (szóste z kolei) od kontrahenta z siedzibą w USA, będącego jednym z liderów rynkowych w zakresie rozwiązań inżynierii materiałowej m.in. dla branży wyświetlaczy (o zamówieniu Emitent informował w raporcie bieżącym ESPI nr 18/2024 z dnia 1 października 2024 r.)
- zamówienie płatne (pierwsze) od ELEMATEC Europe S.R.O. z siedzibą w Pradze w Czechach, będącego spółką zależną od Elematec Corporation, japońskiej firmy specjalizującej się w handlu, przetwarzaniu, projektowaniu i produkcji materiałów elektrycznych, komponentów elektronicznych oraz części mechanicznych (o zamówieniu Emitent informował w raporcie bieżącym ESPI nr 19/2024 z dnia 4 listopada 2024 r.)
- dwa zamówienia (w kolejności: drugie i trzecie od rozpoczęcia współpracy) od dużego koncernu przemysłowego z Korei Południowej, będącego jednym z liderów światowego rynku wyświetlaczy, stanowiące kontynuację prac w ramach podpisanej pod koniec września umowy MTA (Material Transfer Agreement) o transferze materiału tj. niebieskich kropek kwantowych stanowiących produkt Spółki, w celu jego ewaluacji przez ten podmiot;
- zamówienie od TCL, chińskiego koncernu działającego w branży wyświetlaczy, stanowiące kontynuację współpracy wynikającej z podpisanej na początku sierpnia umowy MTA o transferze materiału, która uruchomiła proces ewaluacji produktu Spółki - niebieskich kropek kwantowych przez TCL, czyli oceny możliwości zaimplementowania go do procesu wytwarzania nowej generacji wyświetlaczy w technologii elektroluminescencyjnej (QDEL); było to drugie zamówienie w ramach realizowanych prac ewaluacyjnych;
- zamówienie od dużego japońskiego producenta wyświetlaczy (w sumie czwarte zamówienie od rozpoczęcia współpracy), który testuje technologię Emitenta pod kątem możliwości zaimplementowania produktu Spółki, t.j. niebieskich kropek kwantowych do procesu wytwarzania nowej generacji wyświetlaczy w technologii elektroluminescencyjnej (QDEL).

Realizacja zleceń na dostawy dla podmiotów badawczo – rozwojowych w bieżącym okresie miała na celu głównie uzyskanie zewnętrznych, niezależnych danych dotyczących wybranych parametrów produktów Emitenta, które optymalizowane były biorąc pod uwagę poprawę działania elektroluminescencyjnych urządzeń testowych.

ii. Osiągnięte wyniki finansowe

W Okresie Sprawozdawczym Emitent rozpoznał 79,3 tys. zł przychodów ze sprzedaży produktów i usług (sprzedaż próbek do procesów walidacyjnych z klientami) oraz 155,7 tys. zł przychodów z tytułu kosztu wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki, w związku z prowadzonymi pracami rozwojowymi dotyczącymi technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych PureBlue.dots) oraz stratę netto w kwocie 2 376,5 tys. zł. W analogicznym okresie roku ubiegłego Spółka rozpoznała 1 778,9 tys. zł przychodów (przy czym 90,5 tys. zł stanowiły przychody ze sprzedaży próbek a pozostała kwota była kosztem wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki w związku z prowadzonymi pracami rozwojowymi) i stratę netto na poziomie 28,5 tys. zł. Na wzrost straty netto w Okresie Sprawozdawczym w porównaniu do analogicznego w roku ubiegłym wpłynęło m.in.:

- wzrost w pozycji „wynagrodzenia” w kosztach rodzajowych będący efektem dwóch czynników: (1) ujęcia w kosztach wynagrodzeń rezerwy dotyczącej programu motywacyjnego dla pracowników opartego na akcjach Emitenta w kwocie 378,6 tys. zł (zgodnie z wyliczeniami aktuarialnymi; ujęciu rezerwy nie towarzyszy przepływ gotówki, a jej wartość w pasywach odzwierciedlona jest w pozycji „pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe”) oraz (2) wzrost skali działalności i wynikający z tego niewielki wzrost zatrudnienia oraz wzrost poziomu wynagrodzeń. Poniższa tabela prezentuje strukturę pozycji „wynagrodzenia” w rozbiciu na wynagrodzenia wypłacone oraz rezerwę związaną z programem motywacyjnym:

Wyszczególnienie:	Od 1.10.2024 do 31.12.2024	Od 1.10.2023 do 31.12.2023	Od 01.01.2024 do 31.12.2024	Od 01.01.2023 do 31.12.2023
Wynagrodzenia (pozycja z RZIS), w tym:	1 398 510,59	1 029 802,29	5 987 268,54	3 253 017,57
wynagrodzenia wypłacone	1 019 931,08	975 179,44	4 250 462,98	3 198 394,72
rezerwa na program motywacyjny	378 579,51	54 622,85	1 736 805,56	54 622,85

- wzrost kosztów usług obcych (związanych z intensyfikacją procesów rozwoju biznesu i współpracą z zewnętrznymi dostawcami usług w tym zakresie) i mniejsza kwota kosztów zaliczonych do prac rozwojowych (które poprzez koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki są aktywowane);
- zmniejszenie intensywności kosztowej prac rozwojowych w stosunku do analogicznego kwartału w roku 2023 (spadek pozycji „koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki”); IV kwartał 2023 r. (podobnie zresztą jak cały rok 2023) był okresem najbardziej intensywnych prac rozwojowych związanych z technologią produkcji kropek kwantowych (m.in. budowana była Eksperymentalna Linia Pilotażowa). Koszty związane z pracami rozwojowymi podlegają aktywacji w bilansie poprzez pozycję „koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki”. Obecnie realizowany w ramach prac rozwojowych proces walidacji Eksperymentalnej Linii Pilotażowej ma znacznie mniejszą intensywność ponoszenia kosztów.

Najistotniejsze różnice w pozycjach bilansowych w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego obejmują:

- wzrost pozycji wartości niematerialne i prawne z 4 964 tys. zł do 5 470 tys. zł, wynikający z ujmowania w tej pozycji kosztów realizowanych prac rozwojowych w roku 2023 r. i w 2024 r.
- spadek poziomu należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń z 865,4 tys. zł do 168,9 tys. zł wynikający przede wszystkim z wysokich poziomów zakupu związanych m.in. z Linia Pilotażową i związanymi z tym rozliczeniami z VAT na koniec 2023 r.
- spadek poziomu gotówki z 9 412 tys. zł do 2 060 tys. zł wynikający z finansowania bieżących kosztów i nakładów inwestycyjnych.

iii. Osiągnięcia w zakresie badań i rozwoju

W Okresie Sprawozdawczym Emitent:

- **realizował zgodnie z założonym harmonogramem prace związane z walidacją Eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy.**
Eksperymentalna Pilotażowa Linia Syntezy obejmuje pełny ciąg technologiczny do wytwarzania kropek kwantowych w warunkach zbliżonych do produkcyjnych. Walidacja Linii jest obecnie jednym z kluczowych projektów dla Emitenta, który otwiera drogę do skalowania przemysłowego oraz komercjalizacji produktu końcowego, tj. niebieskich kropek kwantowych. W Okresie Sprawozdawczym Emitent kontynuował prace związanych z optymalizacją (w tym kosztową) i automatyzacją procesu technologicznego na Linii. Plany Emitenta zakładają również rozwój, tj. rozbudowę i modyfikację Pilotażowej Linii Syntezy, co wiązać się będzie z zakupem kolejnych elementów i urządzeń. Decyzje te będą podejmowane na podstawie wniosków z procesu walidacji i wstępnego użytkowania Pilotażowej Linii Syntezy;
- **osiągnął wydajność kwantową emisji niebieskich kropek kwantowych PureBlue.dot na poziomie 90%** (PLQY - Photoluminescence Quantum Yield); PLQY jest jednym z kluczowych parametrów świadczącym o jakości materiału emitującego, w szczególności w zastosowaniach fotoluminescencyjnych; opracowany przez Spółkę proces pozwala na otrzymywanie niebieskich kropek kwantowych o tak wysokiej jakości w sposób powtarzalny;
- **dioda elektroluminescencyjna (QDEL)** wykorzystująca niebieskie kropki kwantowe wytworzone i dostarczone partnerowi przez Spółkę, **osiągnęła wydajność** (parametr EQE - External Quantum Efficiency) **na poziomie 24%**, poprawiając najlepszą znaną do tej pory publicznie wydajność dla tego typu urządzenia: 20%;
- **konwerter promieniowania UV wykorzystujący niebieskie kropki kwantowe Spółki** przeznaczony do wyświetlaczy typu microLED **osiągnął kolejny kamień milowy**, spełniając oczekiwania klienta w zakresie stabilnej pracy w warunkach przyspieszonego starzenia przez ponad 1000 h.

iv. Pozostałe zdarzenia

Postępy w realizacji umów MTA

W III kwartale 2024 roku Emitent podpisał dwie nowe umowy typu Material Transfer Agreement (MTA) z dużymi producentami wyświetlaczy z Chin (TCL) i Korei Południowej (nazwa kontrahenta utajniona ze względu na zapisy w umowie NDA). Jeszcze w poprzednim okresie sprawozdawczym (III kwartał 2024 r.) Spółka dostarczyła do obu tych partnerów pierwsze partie kropek kwantowych do testów ewaluacyjnych. Zarówno chiński, jak i koreański partner wyraził zadowolenie z uzyskanych parametrów oraz przedstawili swoje spostrzeżenia i propozycje modyfikacji w celu lepszego dopasowania do stosowanych przez nich technologii wytwarzania wyświetlaczy elektroluminescencyjnych.

W IV kwartale 2024 roku partner z Korei w ramach umowy MTA zlecił realizację dwóch kolejnych dostaw. Kropki kwantowe PureBlue.dot testowane były od razu w urządzeniu końcowym – wyświetlaczu. Przekazane przez partnera informacje wskazują na to, że część kluczowych parametrów w eksperymentalnym wyświetlaczu osiągnęło bardzo wysokie wartości, np. wydajność emisji niebieskiego koloru, była o 34% wyższa w porównaniu do materiału referencyjnego partnera. Zaplanowane zostały i dalsze prace nad dopasowaniem materiałów Spółki do procesu technologicznego partnera. W ramach dalszej współpracy z koreańskim producentem QNA dostarczy kolejne (nieco zmodyfikowane) partie produktu, a partner dokona ich implementacji w testowym procesie technologicznym i przedłoży raport oraz ewentualne rekomendacje dotyczące dalszej modyfikacji materiału.

Do TCL wysłana została druga dostawa kropek kwantowych, uwzględniająca spostrzeżenia i propozycje modyfikacji sformułowane po analizie pierwszej partii. Spółka spodziewa się informacji zwrotnych w lutym br.

Otrzymanie kolejnego zamówienia od klienta z siedzibą w USA

W dniu 1 października 2024 roku Emitent zaakceptował do realizacji kolejne zamówienie na zakup niebieskich kropek kwantowych o łącznej wartości 19,8 tys. USD netto, złożone przez kontrahenta z siedzibą w USA, będącego jednym z liderów rynkowych w zakresie rozwiązań inżynierii materiałowej m.in. dla branży wyświetlaczy. Spółka poinformowała o tym wydarzeniu w raporcie bieżącym ESPI 18/2024 z dnia 1 października 2024 r.

Jest to szóste z kolei odpłatne zamówienie złożone przez tego kontrahenta, z którym w czerwcu bieżącego roku Emitent podpisał list intencyjny (raport bieżący ESPI nr 13/2024). Zamówienie obejmuje niebieskie kropki kwantowe w postaci koloidalnego roztworu do testów pod kątem użycia w drugiej już aplikacji związanej z wyświetlaczami (gogle do rozszerzonej rzeczywistości; pierwszą aplikacją, do której już są testowane materiały dostarczane przez Emitenta są wyświetlacze do urządzeń klasy określanej jako smart watch).

Otrzymanie zamówienia od ELEMATEC Europe S.R.O. z siedzibą w Pradze

W dniu 4 listopada 2024 roku Emitent zaakceptował do realizacji zamówienie na zakup niebieskich kropek kwantowych o łącznej wartości 30,0 tys. USD netto, złożone przez ELEMATEC Europe S.R.O. z siedzibą w Pradze w Czechach, co jest równoznaczne z zawarciem przez Emitenta umowy dostawy. Termin realizacji zamówienia został ustalony na okres 4 tygodni od dnia zawarcia umowy, a następnie przedłużony na wniosek klienta o kolejne 5 tygodni ze względu na konieczność zbudowania odpowiedniego rozwiązania logistycznego. Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów. Spółka poinformowała o tym wydarzeniu w raporcie bieżącym ESPI 19/2024 z dnia 4 listopada 2024 r.

Kontrahent jest spółką zależną od Elematec Corporation, japońskiej firmy specjalizującej się w handlu, przetwarzaniu, projektowaniu i produkcji materiałów elektrycznych, komponentów elektronicznych oraz części mechanicznych.

Przychód z realizacji zlecenia zostanie rozpoznany w rachunku zysków i strat w I kwartale 2025 roku.

Zatwierdzenie Dokumentu Rejestracyjnego Spółki przez Komisję Nadzoru Finansowego

W dniu 5 listopada 2024 r. Emitent otrzymał decyzję Komisji Nadzoru Finansowego o zatwierdzeniu dokumentu rejestracyjnego Spółki ("Dokument Rejestracyjny"). Spółka poinformowała o tym wydarzeniu w raporcie bieżącym ESPI 20/2024 z dnia 5 listopada 2024 r.

Dokument Rejestracyjny został udostępniony w dniu 7 listopada 2024 r. na stronie internetowej Spółki pod adresem <https://qnatechnology.com/prospekt-zestaw-dokumentow/> oraz dodatkowo, wyłącznie w celach informacyjnych i po wcześniejszym opublikowaniu Dokumentu Rejestracyjnego przez Spółkę, również na stronie internetowej firmy inwestycyjnej, Domu Maklerskiego Navigator S.A., pod adresem: <https://dmnavigator.pl/oferty/>.

Dokument Rejestracyjny wraz z dokumentem ofertowym i podsumowaniem, które podlegają odrębnemu zatwierdzeniu przez KNF w toku odrębnego postępowania administracyjnego mogą stanowić prospekt w formie zestawu dokumentów. W zależności od treści dokumentu ofertowego i podsumowania, prospekt może zostać wykorzystany przez Emitenta m.in. do ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji Spółki do obrotu na rynku regulowanym.

W przypadku złożenia przez Emitenta do KNF wniosku o zatwierdzenie dokumentu ofertowego i podsumowania, informacja ta zostanie przekazana przez Spółkę do publicznej wiadomości w formie raportu bieżącego, zgodnie z postanowieniami Regulaminu ASO.

Odwołanie Oferty Publicznej, przyjęcie strategii dalszego finansowania spółki i działania z tym związane

W dniu 5 grudnia 2024 r. Zarząd Emitenta podjął uchwałę w sprawie odwołania oferty publicznej akcji serii E Spółki przeprowadzanej na podstawie memorandum informacyjnego Emitenta opublikowanego w dniu 13 czerwca 2024 r. oraz odstąpienia od emisji akcji serii E Spółki („Oferta Publiczna”, „Memorandum”).

Oferta Publiczna została odwołana w sposób zgodny z warunkami Oferty Publicznej określonymi w Memorandum. Decyzja o odwołaniu Oferty Publicznej została podjęta po konsultacji z firmą inwestycyjną pośredniczącą w przeprowadzeniu Oferty Publicznej oraz na podstawie analizy sytuacji rynkowej oraz możliwych do osiągnięcia parametrów emisji akcji serii E, w tym, przede wszystkim z uwagi na niesatysfakcjonującą wielkość możliwych do pozyskania z emisji tych akcji środków finansowych, ustaloną w oparciu o wyniki przeprowadzonego procesu budowy księgi popytu na akcje serii E. Ponadto, istotną rolę w podjęciu tej decyzji odegrała również kwestia terminu ważności uchwały emisyjnej, upływającego w pierwszej połowie grudnia (uchwała emisyjna dotycząca potencjalnej serii akcji E została podjęta na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy 12 czerwca 2024 r.).

W związku z odwołaniem ww. Oferty Publicznej Zarząd Emitenta w dniu 19 grudnia 2024 r. dokonał podsumowania informacji dotyczących obecnej sytuacji oraz planów Spółki i podjął decyzję w sprawie przyjęcia strategii dalszego finansowania działalności (Raport bieżący ESPI nr 22/2024 z dnia 19 grudnia 2024 r.).

Obecnie głównym celem (kamieniem milowym) Emitenta jest komercyjna współpraca z co najmniej jednym partnerem strategicznym, w jednej z dwóch formuł:

1. umowy typu JDA (Joint Development Agreement – wspólny rozwój technologii), której celem jest dostosowanie niebieskich kropek kwantowych jako produktu Spółki do procesów technologicznych klienta realizującego wdrożenie w segmencie elektroluminescencji (tj. wyświetlacza QDEL); realizacja umów JDA zazwyczaj trwa 18 do 36 miesięcy i wiąże się z uzyskiwaniem istotnych (z punktu widzenia Spółki) przychodów; w przypadku powodzenia projektu Spółka będzie dążyć do zawarcia umowy na cykliczne dostawy kropek kwantowych do zakładów produkcyjnych partnera lub jego poddostawców;
2. zwiększenie skali sprzedaży kropek kwantowych.

Wg najlepszej wiedzy Spółki, na chwilę obecną Zarząd Emitenta szacuje, że osiągnięcie ww. kamienia milowego może zająć od 8 do 12 miesięcy. Wpływ na ten szacunek mają w dużej mierze optymistyczne wyniki osiągane w trakcie ostatnich testów z dwoma partnerami strategicznymi z branży wyświetlaczy (obszar elektroluminescencji) i uzyskanie wydajności kwantowej niebieskich kropek kwantowych pochodzących z najnowszych syntez na poziomie 90% oraz wydajności urządzenia powyżej 20%.

Zgodnie z przeprowadzonymi analizami Zarząd Spółki ocenia, iż do zabezpieczenia finansowania działalności w perspektywie 15 miesięcy wymagane jest pozyskanie finansowania zewnętrznego na poziomie od 8 mln zł do 10 mln zł.

Zarząd zamierza pozyskać środki finansowe poprzez emisję nowych akcji, bez zachowania prawa poboru. W konsekwencji w dniu 19 grudnia 2024 r. zostało opublikowane ogłoszenie o zwołaniu na dzień 15 stycznia 2025 roku Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Emitenta (raport bieżący ESPI 23/2024 z dnia 19 grudnia 2024 r.), w którego porządku obrad znalazły się m.in.:

- podjęcie uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję do 400.000 nowych akcji zwykłych na okaziciela serii E, w drodze subskrypcji prywatnej na zabezpieczenie finansowania działalności w perspektywie ok. 15 miesięcy;
- podjęcie uchwały w sprawie zmiany statutu Spółki poprzez uchylene dotychczasowego upoważnienia Zarządu Spółki do podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w granicach kapitału docelowego oraz udzielenie Zarządowi Spółki nowego upoważnienia do podwyższania kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego wraz z możliwością wyłączenia przez Zarząd prawa poboru akcjonariuszy dotyczącą każdego podwyższenia kapitału zakładowego w granicach kapitału docelowego, po uzyskaniu uprzedniej zgody Rady Nadzorczej w ramach czego Zarząd będzie upoważniony do emisji do 250.000 nowych akcji w przypadku wystąpienia dodatkowych potrzeb kapitałowych.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, które odbyło się w dniu 15 stycznia 2024 roku podjęło obie ww. uchwały.

Konferencje i targi w których uczestniczył Emitent

Inter Nano Poland

W dniach 16 – 17 października 2024 r. przedstawiciele Emitenta uczestniczyli w Konferencji Inter Nano Poland w Katowicach. Była to ósma edycja konferencji, będącej międzynarodowym forum łączącym przedsiębiorców, organizacje wspierające biznes i naukowców w obszarze nanotechnologii. W trakcie wydarzenia Prezes Zarządu Artur Podhorodecki wygłosił referat pt.: „Heavy-Metal-Free Blue Light-Emitting Quantum Dots for Color Conversion and Emissive Display Applications”.

Phosphors & Quantum Dots Industry Forum

W dniach 22 – 23 października 2024 r. Wiceprezes Zarządu Mateusz Bański wziął udział w branżowej konferencji Phosphors & Quantum Dots Industry Forum w Palm Springs w Kaliforni (USA), gdzie miał okazję dyskutować na temat technologii kropek kwantowych, jej potencjale oraz najnowszych trendach w tej dziedzinie z potencjalnymi klientami i konkurentami.

Semicon Europa and Electronica 2024

W dniach 12 – 15 listopada 2024 r. przedstawiciele Spółki, Tomasz Matusiak (Product Development Manager) oraz Mateusz Bański (Wiceprezes Zarządu), byli obecni na targach Semicon Europa and Electronica 2024 odbywających się w Monachium w Niemczech. Wyjazd i uczestnictwo zostało zorganizowany przy współdziałaniu (w tym również finansowym) Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości i Pomorskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Emitent miał okazję zaprezentować potencjalnym klientom możliwości swojej technologii oraz nawiązać kontakty z podmiotami, mogącymi stanowić partnerów w tworzeniu m.in. urządzeń wykorzystujących niebieskie kropki kwantowe.

Semicon Japan

W dniach 9–13 grudnia 2024 r. Prezes Zarządu Artur Podhorodecki reprezentował Spółkę podczas Semicon Japan 2024 – jednym z najważniejszych targów branży technologicznej na świecie. W trakcie tego wydarzenia miały miejsce m.in. spotkania z obecnymi japońskimi klientami Emitenta, podczas których oprócz podsumowania dotychczasowej współpracy, zaplanowano kolejne działania na najbliższą przyszłość. Ponadto nawiązane zostały nowe relacje biznesowe, w tym z jedną z wiodących japońskich marek z branży optoelektroniki użytkowej. Marka ta wyraziła daleko posunięte zainteresowanie przetestowaniem, a następnie implementacją przełomowej technologii QDEL, opartej na kropkach kwantowych Spółki w swoich produktach.

Japonia jest jednym z kluczowych rynków dla komercjalizowanej przez Emitenta technologii produkcji kropek kwantowych. Wyjazd został zorganizowany w ramach misji biznesowej EU Business Hub pod patronatem Unii Europejskiej. Uczestnicy misji zostali wybrani na podstawie oceny dokonanej przez Deloitte, która miała za zadanie wyłonić 40 najbardziej innowacyjnych małych i średnich przedsiębiorstw europejskich działających w zakresie technologii półprzewodnikowych.

Spotkania z inwestorami

Poniżej lista spotkań z inwestorami zorganizowanych w Okresie Sprawozdawczym:

- 19 października 2024 r – w ramach wydarzenia Książęca Street 14 w Warszawie (spotkanie stacjonarne);
- 27 listopada 2024 r. - webinar organizowany przez Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych.

c. Opis stanu i realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji

Podstawowym celem Emitenta w krótkim i średnim okresie czasu jest komercjalizacja technologii produkcji półprzewodnikowych kropek kwantowych emitujących niebieskie światło, niezawierających metali ciężkich oraz pierwiastków deficytowych (PureBlue.dots).

Opis stanu i realizacji działań związanych z rozwojem biznesu Emitenta znajduje się w podpunkcie b) niniejszego punktu Raportu kwartalnego.

Oprócz prac związanych z rozwojem biznesu Spółka w Okresie Sprawozdawczym koncentrowała swoje działania na:

- walidacji, zgodnie z harmonogramem, eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy, obejmującej ciąg technologiczny wytwarzania kropek kwantowych w warunkach zbliżonych do produkcyjnych. Jest to jeden z kluczowych projektów na obecnym etapie rozwoju Emitenta, który otwiera drogę do skalowania przemysłowego oraz komercjalizacji produktu końcowego, tj. niebieskich kropek kwantowych;
- rozbudowie portfela potencjalnych partnerów/klientów strategicznych;
- dalszej walidacji opracowanej technologii z obecnymi partnerami handlowymi planującymi użyć niebieskie kropki kwantowe w swoich produktach;
- dalszym rozwoju technologii i produktu – opis działań znajduje się w podpunkcie b) niniejszego punktu Raportu kwartalnego.

d. Stanowisko dotyczące możliwości zrealizowania prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym

Emitent nie publikował prognoz finansowych.

e. Podejmowane przez Emitenta w okresie objętym raportem inicjatywy nastawione na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań

Działalność Emitenta koncentruje się na obszarze prac badawczo-rozwojowych nakierowanych na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych, przeznaczonych w pierwszej kolejności dla branży producentów wyświetlaczy. Wszystkie kluczowe informacje dotyczące działań podjętych w tym obszarze opisane zostały w lit. b) i c) powyżej.

f. Opis organizacji grupy kapitałowej ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Nie dotyczy. Emitent nie tworzy grupy kapitałowej.

g. Struktura akcjonariatu Emitenta

Na datę przekazania niniejszego raportu kwartalnego struktura akcjonariatu QNA Technology S.A. przedstawia się następująco:

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	% akcji
1.	Artur Podhorodecki	286 000	15,85%
2.	Mateusz Bański	286 000	15,85%
3.	Kvarko ASI sp. z o.o.	200 000	11,09%
5.	Mikołaj Sikorski	107 200	5,94%
4.	Grzegorz Sikorski	107 000	5,93%
6.	Szejk Capital ASI S.A.	96 500	5,35%
7.	Pozostali	721 300	39,98%
RAZEM		1 804 000	100,00%

Stan posiadania akcji na dzień publikacji raportu przez osoby zarządzające i nadzorujące:

Lp.	Osoba zarządzająca lub nadzorująca	Funkcja	Liczba akcji (szt.)	% akcji
1.	Artur Podhorodecki	Prezes Zarządu	286 000	15,85%
2.	Mateusz Bański	Wiceprezes Zarządu	286 000	15,85%
3.	Mikołaj Sikorski	Członek Rady Nadzorczej	107 200	5,94%
4.	Maciej Adamczyk	Członek Zarządu	1 000	0,06%
RAZEM			680 200	37,71%

h. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta w przeliczeniu na pełne etaty

Na dzień 31 grudnia 2024 r. QNA Technology S.A. zatrudniała 25 osoby (24,125 w przeliczeniu na pełne etaty).

i. Istotne zdarzenia po dacie raportu

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 15 stycznia 2025 r.

W dniu 15 stycznia 2025 roku odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki, które podjęło uchwały dotyczące m.in.:

- podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję do 400.000 nowych akcji zwykłych na okaziciela serii E, w drodze subskrypcji prywatnej;
- zmiany statutu Spółki poprzez uchylene dotychczasowego upoważnienia Zarządu Spółki do podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w granicach kapitału docelowego oraz udzielenie Zarządowi Spółki nowego upoważnienia do podwyższania kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego wraz z możliwością wyłączenia przez Zarząd prawa poboru akcjonariuszy dotyczącą każdego podwyższenia kapitału zakładowego w granicach kapitału

docelowego, po uzyskaniu uprzedniej zgody Rady Nadzorczej w ramach czego Zarząd będzie upoważniony do emisji do 250.000 nowych akcji w przypadku wystąpienia dodatkowych potrzeb kapitałowych.

Pełna treść podjętych uchwał została przez Spółkę opublikowana w raporcie bieżącym ESPI nr 2/2025.

Podpisanie listu intencyjnego z klientem ze Stanów Zjednoczonych działającym w branży obrazowania i detekcji medycznej

16 stycznia 2025 roku Emitent podpisał list intencyjny z nowym klientem ze Stanów Zjednoczonych („Klient”), specjalizującym się w modyfikowaniu oraz wykorzystywaniu nanomateriałów, w tym kropek kwantowych, do zastosowań w obrazowaniu i detekcji medycznej oraz tworzeniu i sprzedaży produktów w tym zakresie. List określa zakres współpracy pomiędzy Emitentem, a Klientem na najbliższe 12 miesięcy.

Klient w liście potwierdził, że pierwsza partia niebieskich kropek kwantowych dostarczonych przez Spółkę w IV kwartale 2024, spełniła oczekiwania wymagane do rozpoczęcia procesu walidacji. W związku z tym Klient zadeklarował zamiar złożenia 4 komercyjnych zamówień w roku 2025 i rozpoczęcie projektu szerszych testów w zakresie możliwości użycia materiałów dostarczanych przez Emitenta w cytometrii przepływowej.

Emitent w liście intencyjnym potwierdził, że jest zainteresowany realizacją zamówień dla Klienta oraz rozwojem i ewentualną modyfikacją swoich produktów opartych na niebieskich kropkach kwantowych do specyficznych zastosowań w obszarze wskazanym przez Klienta, a następnie cyklicznymi dostawami produktu.

Realizacja prac opisanych w liście intencyjnym może otworzyć dla Spółki rynek fluoroforów (cząsteczek mających zdolność do fluorescencji czyli m.in. kropek kwantowych) do cytometrii przepływowej, który w 2023 roku szacowany był na 1,5 miliarda USD i przewiduje się, że osiągnie około 3,2 miliarda USD do 2032 roku, rosnąc z CAGR na poziomie 8,5%. (źródło: Data Intelio).

O podpisaniu listu intencyjnego Emitent informował w raporcie bieżącym ESPI nr 3/2025

5. Oświadczenie Zarządu dotyczące informacji zawartych w Raporcie

Zarząd Emitenta oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy przedstawione w Raporcie wybrane informacje finansowe za IV kwartał 2024 roku sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz, że informacje dotyczące działalności przedstawiają prawdziwy obraz rozwoju, osiągnięć oraz sytuacji Emitenta.

Raport został zatwierdzony do publikacji w dniu 22 stycznia 2025 roku.